

Rendez-Vous pour l'emploi au Parc ICADE by Orly Paris® 2017



Appellation du poste : Ingénieur des Ventes

Famille métier : Industrie et techniques

Niveau de formation : BTS, DUT, DEUG Exigé

Intitulé du diplôme : Commercial

Expérience professionnelle : Sur même secteur - Minimum : 2 Année(s)

Nature du contrat : Contrats tout public

Type de contrat : Contrat à durée indéterminée

Salaire minimum : 40000.00€ Annuel

Durée hebdomadaire : 35h

Nombre de mois de salaire : 12

Avantages : Variable non plafonné, primes, voiture, téléphone et PC portable, PEE, forfait repas, formation

Permis : B

Activités et spécificités du poste : Expérience commerciale réussie dans la vente de service en B to B. Nous recherchons des candidats qui ont vraiment une expérience significative dans la vente en B to B auprès d'une clientèle de PME-PMI. Qui aiment la prospection terrain et téléphonique car ils n'ont pas de portefeuille clients déjà existant. Qui s'intéressent au domaine de la bureautique et aux nouvelles technologies. Forfait journalier + RTT.

Nombre de postes : 1 - **Lieu de travail :** Île-de-France

Entreprise : RICOH FRANCE

Numéro stand : J25 - Ingénieur des Ventes - RICOH FRANCE